

ÍNDICE

Prólogo	11
Introducción	15
Abreviaturas, siglas y acrónimos empleados	17
Capítulo 1.	
APROXIMACIÓN A LA FUNCIÓN BANCARIA	19
1.1. El Sistema Crediticio	21
1.2. Tipos de entidades de crédito	23
1.2.1. El Sistema Bancario	23
1.2.2. El Instituto de Crédito Oficial (ICO)	26
1.3. Características de la actividad empresarial bancaria	28
1.4. Análisis de márgenes y costes bancarios	30
1.5. Contexto actual de la actividad bancaria	32
Capítulo 2.	
CÓMO GESTIONAR LAS RELACIONES BANCARIAS	39
2.1. La relación entre empresa y banco	41
2.2. Previsión de necesidades financieras	43
2.3. Selección de entidades	44
2.3.1. Elección del número adecuado de bancos	47
2.3.2. Elección de un banco determinado	49
2.4. Negociación de condiciones	53
2.4.1. Productos individualizados frente a “paquete” bancario	58

2.4.2. Negociación de los productos de financiación más habituales	60
2.4.2.1. Crédito bancario	61
2.4.2.2. Préstamo bancario	65
2.4.2.3. Descuento comercial	70
2.4.2.4. <i>Factoring</i>	73
2.5. Seguimiento y control de las condiciones pactadas	77
2.5.1. Fichas sobre condiciones bancarias	80
Capítulo 3.	
CÓMO VALORAR LAS RELACIONES BANCARIAS	87
3.1. Valoración de los aspectos cualitativos: el “servicio”	89
3.2. Herramientas de valoración cuantitativa	95
3.2.1. Balance banco-empresa	96
3.2.2. Cuenta de resultados banco-empresa	104
Capítulo 4.	
CÓMO ANALIZAN LOS BANCOS EL RIESGO DE LA EMPRESA .	111
4.1. Principios que rigen el análisis bancario	113
4.2. Qué datos analizan los bancos	114
4.2.1. Información interna	114
4.2.2. Información proveniente del exterior	117
4.2.2.1. Registro de Aceptaciones Impagadas (RAI)	117
4.2.2.2. Fichero ASNEF	118
4.2.2.3. Central de Información de Riesgos del Banco de España (CIRBE)	119

4.2.2.4. Boletín Oficial del Registro Mercantil (BORME)	119
4.2.2.5. Otras fuentes de carácter externo	121
4.3. Qué tipos de análisis realiza el banco	124
4.3.1. Análisis de la empresa y su entorno	125
4.3.2. Análisis económico y financiero	129
4.3.3. Las garantías en los contratos bancarios	135
4.3.3.1. La opción de las sociedades de garantía recíproca (SGR)	136
Capítulo 5. FINANCIACIÓN NO BANCARIA	139
5.1. El proceso de desintermediación financiera	141
5.2. Financiación de capital	143
5.2.1. Capital riesgo	143
5.2.2. BME Growth	147
5.2.3. <i>Crowdinvesting</i>	149
5.3. Financiación de deuda	152
5.3.1. Préstamos participativos	152
5.3.2. MARF	156
5.3.3. <i>Crowdlending</i>	159
5.4. Evolución previsible de la financiación no bancaria	163
ANEXO. DIRECTORIO DE PÁGINAS Y SITIOS WEB	165
BIBLIOGRAFÍA	169